

ageerd

73 ste jaargang | oktober | maandblad 5 / 2017

ndernemen

dereen obot?

merschap & Visie
ken het verschil"
n (Sioen Industries)

urn-out



Betaal kmo's sneller

Grote bedrijven durven leveranciers al eens erg laat te betalen. Crion, een makelaar gespecialiseerd in kredietverzekeringen, lanceert daarom het manifest SME Quickpay. Grote bedrijven beloven daarin hun kleine leveranciers te betalen binnen een redelijke termijn.

SME Quickpay is een initiatief van de denktank rond Crion. "We stellen vast dat de 'late payments directive' in de praktijk niet werkt. Door de omzetting hiervan in de Belgische wet werd een duidelijk betalingskader gecreëerd, waarbij de betalingstermijn contractueel tot maximum 60 dagen mocht worden verlengd. De realiteit is echter anders, vooral in de relatie tussen grote bedrijven en kleine toeleveranciers. Om dit falen te compenseren, zijn wij gestart met het initiatief SME Quickpay: een erecode voor grote bedrijven om kmo's correct te betalen", zegt Ortwin Volcke, marketing & research manager bij Crion.

Kaspolitiek

Sommige grotere bedrijven voeren blijkbaar een bewuste kaspolitiek: door lange betalingstermijnen te eisen of te laat te betalen, trachten ze doelbewust hun liquiditeit te verhogen. "Daarmee drukken ze niet alleen hun rentelasten, maar krijgen ze ook middelen in handen die ze gebruiken om bedrijven of panden op te kopen. Leverancierskredieten dienen dan om langlopende investeringen te realiseren. En de concurrentiestrijd maakt dat grote bedrijven bijna verplicht worden dergelijke praktijken van hun collega's over te nemen. Dit leidt tot een vicieuze cirkel waarbij de termijnen worden opgerekend van 30 of 60 dagen naar 90 of 120 dagen. In sommige gevallen eisen de afnemers zelfs 150 dagen of méér. Hierbij verwijzen we naar persartikels over bijvoorbeeld AB Inbev of Hema", zegt Ortwin Volcke.

Tegenreactie

Daartegen komt nu een tegenreactie in verschillende landen waaronder Nederland en nu ook België. Hier vinden we pioniers zoals Daikin, Iko, Adecco, USG People en Resilux. Met de SME Quickpay stellen deze grote bedrijven een individueel manifest op waarin ze aangeven hoe ze hun kmo-leveranciers zullen betalen. Meestal streven ze ernaar om de facturen van hun kleinste leveranciers binnen 30 of 60 dagen te betalen.

Tekst: Peter Ooms | Foto: Shutterstock.com