



Waarom kredietverzekering en waarom niet? Welke alternatieven?

Resultaten enquête



Enquête

De enquête werd gericht naar volgende doelgroep:

- Bedrijven actief in B2B
- Zowel kredietverzekerd als niet kredietverzekerd
- Omzet tussen 10 mio en 200 mio
- Belgische bedrijven
- Afnemers:
 - 40% België;
 - 50% export EU;
 - 10% export buiten EU
- Respons van 61 bedrijven
- Enquête uitgevoerd 11/2015



Waarom zou u een kredietverzekering afsluiten?

➤ Top argumenten met totaalscore:

Waarom kredietverzekering	Totaalscore
Vermijden slechte betalers	235
Beter inschatten klantenrisico	228
Beschermen cash flow	217
Incasso ondersteuning	200
Betere gemoedsrust	199
Ondersteunen bedrijfsgroei	196
Verkennen nieuwe markten	190
Bekomen extra financiering	152



Waarom zou u geen kredietverzekering afsluiten?

➤ Top argumenten met totaalscore:

Waarom kredietverzekering	Totaalscore
Gebruik andere producten	140
Kredietverzekering is te duur	138
Onvoldoende kredietlimieten	137
Te veel administratie	132
Klantenportefeuille niet geschikt voor kv	128
Kredietverzekering heeft slecht imago	124



Welke alternatieve vormen van dekking gebruikt u?

➤ Top antwoorden (meer dan 1 antwoord mogelijk):

Alternatieve vormen van dekking	Score
Geen enkele vorm van dekking	46%
Letters of credit (meestal verre export)	43%
Bankgaranties	30%
Er is geen risico (voorafbetaling, overheid,...)	21%
Non recourse factoring	8%



Bijlage CRiON

Kerngegevens

-  Gespecialiseerde kredietverzekeringsmakelaar
-  Credit management consultant
-  Opgericht in 1994
-  35 miljoen EUR premievolume
-  800 klanten
-  > 30% marktaandeel
-  18 medewerkers
-  MiFID compliant
-  Member of Aon Credit International (ACI)

Dienstenportfolio



Kredietverzekering

- (K)MO
- Internationale programma's voor multinationals
- Politieke risico's



Financiering

- Factoring & reverse factoring
- Bonding



Consulting

- Proces- en systeemoptimalisatie
- Credit management software



Seminars

- Credit Management Cyclus
- In-house opleidingen